



## Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Prokuristen und Führungskräfte aus mittelständischen Unternehmen
- Teamleiter, die im Vertrieb, Einkauf, HR Management oder im Controlling tätig sind.

## Ihr Nutzen:

Kostendeckende Verkaufspreise und ihre Kalkulation

Preiskalkulation in Zeiten der Digitalisierung

Mit Controlling aktiv steuern

## Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält die **S+P Tool Box**:

- + S+P Tool: Aufbau einer sicheren Unternehmenskalkulation
- + S+P Chef-Report: Zuschlags- und Handelskalkulation für Entscheider
- + S+P Tool: Wie wirkt sich die Digitalisierung auf das Unternehmen aus?

## Termine:

**13.07.2022**  
Stuttgart & Erfurt

**09.08.2022**  
Hamburg & Köln

**12.10.2022**  
Köln & Frankfurt

**09.12.2022**  
Stuttgart & München

## Preis:

**831,- €**

zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als PDF, 3-Gänge-Menü, Getränke und Snacks



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. B14

## Programm

09.00 Uhr

### Begrüßung

#### Kostendeckende Verkaufspreise und ihre Kalkulation

- > Kostenrechnung als Grundlage für Geschäftsführer-Entscheidungen
- > Mehr Transparenz: Kostenstellenrechnung mit dem Betriebsabrechnungsbogen
- > Kostenrechnung: Kalkulation – Deckungsbeitrag – Budgetierung
- > Sichere Kalkulation kostendeckender Verkaufspreise
- > Handelskalkulation: Auf was kommt es an?
- > Moderne Kostenrechnungssysteme: Prozesskostenrechnung und Target Costing

Jeder Teilnehmer erhält die **S+P Tool Box**:

- + S+P Tool: Aufbau einer sicheren Unternehmenskalkulation
- + S+P Chef-Report: Zuschlags- und Handelskalkulation für Entscheider

#### Preiskalkulation in Zeiten der Digitalisierung

- > Wie fit ist Ihr Unternehmen im Preismanagement?
- > Preisbereitschaft der Kunden und Lieferanten erkennen und ausreizen
- > Einsatz innovativer Pricing-Modelle in der Kalkulation
- > Mit der richtigen Verhandlungsstrategie bessere Einkaufspreise erzielen
- > Herausforderung Digitalisierung: Die Preiskalkulation neu ausrichten
- > Mit Controlling-Kennzahlen die Verkaufspreise sicher steuern

Jeder Teilnehmer erhält die **S+P Tool Box**:

- + S+P Tool: Wie wirkt sich die Digitalisierung auf das Unternehmen aus?
- + S+P Toolbox: Controlling-Werkzeuge für den digitalen Wandel

13.00 bis 14.00 Uhr

### Pause



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. B14

## Programm

14.00 bis 17.00 Uhr **Mit Controlling aktiv steuern**

- > Warum nur vitale und robuste Unternehmen in Führung gehen
- > Auf welche Gewinn- und Werttreiber kommt es in der Praxis an?
- > passt das Geschäftsmodell? Kosten im Griff? Richtig finanziert?
- > Effizienter Einsatz von Kennzahlen:
  - Unternehmenswert steigern mit aktivem EBITDA-Management
  - Steuern und Entscheiden mit WACC und Economic Value Added
- > Auch weiche Daten zählen! Ermittlung der Mitarbeiter- und Kundenzufriedenheit

Direkte Umsetzung in die Praxis:

+ Fallstudien mit unserem S+P Simulations-Tool „Unternehmensanalyse und Kennzahlen-Ampel“

Ab 17.00 Uhr **Offene Gesprächsrunde**



[Hier anmelden!](#)

## Referenten & Fachbereiche



### Fachbereich Unternehmensplanung, Risikomanagement und Compliance

Herr **Achim Schulz** berät seit 23 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanz-dienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolge-Lösungen sowie in Team Entwicklungsprozessen.

### Arbeits-, Vertrags-, Gesellschafts- und Sanierungsrecht

Herr Rechtsanwalt **Alexander Suck** betreut Unternehmen, Gesellschafter, Geschäftsführer und Prokuristen in Fragen zum Gesellschaftsrecht, Arbeitsrecht, Vertragsrecht und Strafrecht.

Zudem berät er mittelständische Unternehmen sowie Gesellschafter/Inhaber in Krisen- und Sanierungssituationen.

### Fachbereich Führung und Teamentwicklung

Frau **Miriam Boglino** leitete verschiedene interkulturelle Teams in London und war für die erfolgreiche Umsetzung länderübergreifender Projekte verantwortlich. Als Mediator übernimmt sie Verhandlungen zwischen Geschäftsführung und Betriebsrat.

Herr **Reiner Schon** kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht. Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchen-übergreifende Expertise.



[Hier anmelden!](#)