



Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Vorstände, Prokuristen und Bevollmächtigte
- Führungskräfte, Projektleiter, Abteilungsleiter und Teamleiter

Dein Nutzen:

- Erfolgreich motivieren mit OKRs
- Besser Delegieren mit Nudging
- Überwindung von Motivationstiefs und Misserfolgen

Preis:

832 €

Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Getränke und Snacks

Dein Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält die **S+P Tool Box**:

- + Agile Ziele mit OKR
- + S+P Leitfaden: Company OKRs
- + Team OKRs + Persönliche OKRs
- + S+P Test: Mitarbeitertypen sicher bestimmen und richtig motivieren

Termine:

01.02.2022

München & Frankfurt

22.03.2022

Berlin & Stuttgart

26.04.2022

Düsseldorf & Hamburg

10.05.2022

Erfurt & Stuttgart

31.05.2022

Frankfurt & Stuttgart



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. E09

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

09.30 bis 13.00 Uhr

Erfolgreich motivieren mit OKRs

- > Objectives und Key Results für mehr Fokus im Unternehmen
- > **Golden Circle.** Why + How + What
- > Company OKRs + Team OKRs + Persönliche OKRs
- > Wie motiviere ich mich selbst? Wie motiviere ich mein Team?
 - Wöchentliches OKR-Review statt Jahresgespräche
 - Quartals Reviews statt jährliche Beurteilungsgespräche
- > Remote Führen: Digital und auf Distanz
- > So gelingen Mitarbeitergespräche auch Remote!

Motivation
als
Führungsaufgabe

14.00 bis 17.00 Uhr

Besser Delegieren mit Nudging

- > Weg von der traditionellen Besprechung – hin zum Meet-up
- > Liveline statt Deadline – mit Nudges die Motivation gezielt fördern
 - Motivierende Zielvereinbarungsgespräche und wertschätzende Feedbacks
 - Kein Bock! - So machen Sie unangenehme Aufgaben attraktiv
 - Wie funktioniert erfolgreiche Delegation?
- > Vertrauen ist besser! - Kontrollen senken die Motivation

Überwindung von Motivationstiefs und Misserfolgen

- > Was motiviert? – Was demotiviert?
- > Demotivation bei Mitarbeitern erkennen und aktiv gegensteuern
 - 5 Motivationskiller, die Sie vermeiden sollten
 - „Rebellen“ und „Lahme Enten“ – Schwierige Mitarbeiter motivieren
 - Nachhaltige Motivation auch bei Unternehmenskrisen



[Hier anmelden!](#)

Referenten & Fachbereiche



Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr **Achim Schulz** gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanz-dienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen. Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolge-Lösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Fachbereich Führungskräfte-Training

Herr **Reiner Schon** kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht. Aufgrund seiner Tätigkeit als Trainer und Coach besitzt er eine branchen-übergreifende Expertise.

Fachbereich Teamentwicklung

Frau **Sandra Westphalen** berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen.

Zu ihren Seminarschwerpunkten zählen die Bereiche Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation. Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.



[Hier anmelden!](#)