



## Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände, Prokuristen und Führungskräfte
- Fachkräfte aus den Bereichen Finanzen, Rechnungswesen und Controlling

## Dein Nutzen:

- Der Bankbericht: Fundament für das Kreditgespräch
- Königsdisziplin Wachstumsfinanzierung
- Wie bewertet die Bank meine Sicherheiten?

## Dein Vorsprung:

- Du erhältst kostenlos die **S+P Tool Box:**
- + S+P-Tool Unternehmensplanung
  - + S+P Tool Zins- und Investitionsrechner
  - + S+P Check zur fairen Sicherheitenbewertung

## Termine:

- 20.01.2022**  
Berlin & München
- 10.03.2022**  
Stuttgart & Bremen
- 31.03.2022**  
München & Hamburg
- 05.05.2022**  
Stuttgart & Berlin
- 12.05.2022**  
Stuttgart & Berlin
- 15.06.2022**  
Frankfurt & Leipzig

## Preis:

**800,- €**

zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:  
Teilnehmerunterlagen als PDF,  
3-Gänge-Menü, Getränke und Snacks



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. C01

## Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

9.30 bis 13.00 Uhr

**Der Bankbericht: Fundament für das Kreditgespräch**

> Ermittlung des freien Cashflows:

- Fallstudie „**Liquidität versus Rentabilität**“
- Wesentliche Kennzahlen zur Analyse der Vermögens- und Ertragslage
- Rating und **Cashflow** als Parameter von Kreditentscheidungen
- Bilanzstruktur als Grundlage tragfähiger **Finanzierungsentscheidungen**

Die Teilnehmer erhalten die **S+P Tool Box**:

- Tipps zur Vermeidung von „Ratingfallen“
- S+P Tool Unternehmensplanung mit Bankrating



## Der Bankbericht

**Königsdisziplin Wachstumsfinanzierung**

> Innenfinanzierung – die erste Finanzierungsquelle für Unternehmen

> **Außenfinanzierung** - Eigenkapital als Basis jeder Fremdfinanzierung

- Wie kalkulieren Banken den Kreditzins?
- Achtung: So erkennen Sie faire und unfaire **Finanzierungsangeboten**

> **Optimale Kredit-Bausteine** für das weitere Wachstum

14.00 bis 17.00 Uhr

**Wie bewertet die Bank meine Sicherheiten ?**

> Wie bewerten Banken das Vorratsvermögen, den Maschinenpark, die Forderungen sowie die Betriebsimmobilie ?

- Welche **Sicherheitenabschläge** sind banküblich?
- Woran kann ich eine **Übersicherung** der Bank erkennen?
- Wie kann eine Sicherheitenfreigabe bei der Bank durchgesetzt werden?

> Welche Kreditklauseln können für das Unternehmen „gefährlich“ werden ?

> **Geschäftsführer-Bürgschaften** gezielt begrenzen - Trennung von Privat- und Betriebsvermögen



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. C01

## Referenten & Fachbereiche



### Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr **Achim Schulz** gründete Schulz & Partner im Jahr 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu den wesentlichen beruflichen Stationen zählen die Bankenprüfung, Bankenberatung sowie die Mittelstandsfinanzierung und Unternehmensberatung. Von 2000 bis 2006 leitete er das operative Bankgeschäft als Vertriebs- und Sanierungsvorstand bei Regionalbanken.

### Fachbereich Mittelstandsfinanzierung

Herr **Reiner Schon** war 23 Jahre lang im Segment Privat- und Firmenkunden bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig.

Er kennt alle Facetten des Bankgeschäfts und verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um erfolgreiche Kreditentscheidungen geht. Gerade im Rahmen seiner letzten Funktion hat er viele Finanzierungen von Selbständigen und mittel-ständischen Unternehmen zur erfolgreichen Auszahlung gebracht.

### Fachbereich Mittelstandsfinanzierung

Frau **Anne Unger** ist langjährige Expertin für Mittelstandsfinanzierung bei der Sächsischen Aufbaubank.

Sie hat viele Finanzierungen von mittelständischen Unternehmen begleitet und erfolgreich zur Entscheidung gebracht. Über besondere Expertise verfügt Frau Unger in der richtigen Strukturierung von Investitionsfinanzierungen und der Einbindung zinsgünstiger Fördermittel.

