



Bankgespräche richtig vorbereiten und erfolgreich führen

S+P

Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände, Prokuristen und Führungskräfte
- Fachkräfte aus den Bereichen Finanzen, Rechnungswesen und Controlling

Ihr Nutzen:

Der Bankbericht: Fundament für
das Kreditgespräch

Königsdisziplin
Wachstumsfinanzierung

Wie bewertet die Bank meine
Sicherheiten?

Preis:

565,- €
zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten: Teilnehmerunterlagen als
PDF

Ihr Vorsprung:

Die Teilnehmer erhalten für die
S+P Tool Box:

+ S+P-Tool
Unternehmensplanung

+ S+P Tool Zins- und
Investitionsrechner

+ S+P Check zur fairen
Sicherheitenbewertung

Termine:

22.07.2021
Online Schulung

26.08.2021
Online Schulung

30.09.2021
Online Schulung

27.10.2021
Online Schulung

09.12.2021
Online Schulung

16.12.2021
Online Schulung



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. C01

Programm

ab 09.00 Uhr

Begrüßung

Der Bankbericht: Fundament für das Kreditgespräch

> Ermittlung des freien Cashflows:

- Fallstudie „**Liquidität versus Rentabilität**“
- Wesentliche Kennzahlen zur Analyse der Vermögens- und Ertragslage
- Rating und **Cashflow** als Parameter von Kreditentscheidungen
- Bilanzstruktur als Grundlage tragfähiger **Finanzierungsentscheidungen**



Der Bankbericht

Die Teilnehmer erhalten die **S+P Tool Box**:

- Tipps zur Vermeidung von „Ratingfallen“
- S+P Tool Unternehmensplanung mit Bankrating

Königsdisziplin Wachstumsfinanzierung

> Innenfinanzierung – die erste Finanzierungsquelle für Unternehmen

> **Außenfinanzierung** - Eigenkapital als Basis jeder Fremdfinanzierung

- Wie kalkulieren Banken den Kreditzins?
- Achtung: So erkennen Sie faire und unfaire **Finanzierungsangeboten**

> **Optimale Kredit-Bausteine** für das weitere Wachstum

Die Teilnehmer erhalten die **S+P Tool Box**:

- S+P Check: Steuern von Kredit- und Sicherheitenverhandlungen
- S+P Tool: Kalkulieren mit dem Zins- und Investitionsrechner

13.00 bis 14.00 Uhr

Pause



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. C01

Programm

14.00 bis 17.00 Uhr **Wie bewertet die Bank meine Sicherheiten ?**

> Wie bewerten Banken das Vorratsvermögen, den Maschinenpark, die Forderungen

sowie die Betriebsimmobilie ?

- Welche **Sicherheitenabschläge** sind banküblich ?
- Woran kann ich eine **Übersicherung** der Bank erkennen ?
- Wie kann eine Sicherheitenfreigabe bei der Bank durchgesetzt werden?

> Welche Kreditklauseln können für das Unternehmen „gefährlich“ werden ?

> **Geschäftsführer-Bürgschaften** gezielt begrenzen - Trennung von Privat- und Betriebsvermögen

Über
Sicherheiten
muss man
sprechen !

Die Teilnehmer erhalten die **S+P Tool Box**:

- Tipps für die gezielte Einschränkung von Sicherheitenabsprachen
- S+P Check: Stellschrauben für erfolgreiche Bankverhandlungen

ab 17.00 Uhr

Offene Gesprächsrunde



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. C01

Referenten & Fachbereiche



Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr **Achim Schulz** gründete Schulz & Partner im Jahr 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu den wesentlichen beruflichen Stationen zählen die Bankenprüfung, Bankenberatung sowie die Mittelstandsfinanzierung und Unternehmensberatung. Von 2000 bis 2006 leitete er das operative Bankgeschäft als Vertriebs- und Sanierungsvorstand bei Regionalbanken.

Fachbereich Mittelstandsfinanzierung

Herr **Reiner Schon** war 23 Jahre lang im Segment Privat- und Firmenkunden bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig.

Er kennt alle Facetten des Bankgeschäfts und verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um erfolgreiche Kreditentscheidungen geht. Gerade im Rahmen seiner letzten Funktion hat er viele Finanzierungen von Selbständigen und mittelständischen Unternehmen zur erfolgreichen Auszahlung gebracht.

Fachbereich Mittelstandsfinanzierung

Frau **Anne Unger** ist langjährige Expertin für Mittelstandsfinanzierung bei der Sächsischen Aufbaubank.

Sie hat viele Finanzierungen von mittelständischen Unternehmen begleitet und erfolgreich zur Entscheidung gebracht. Über besondere Expertise verfügt Frau Unger in der richtigen Strukturierung von Investitionsfinanzierungen und der Einbindung zinsgünstiger Fördermittel.