



Fit & Proper im Controlling

Zielgruppe:

- Geschäftsführer, Prokuristen und Führungskräfte
- Mitarbeiter in den Bereichen Technik, Produktion, F&E sowie Vertrieb

Dein Nutzen:

- **Die BWA** - Nicht nur ein Instrument für den Kaufmann
- Unternehmen besser lesen und **richtig steuern**
- **Kostendeckende Verkaufspreise** und ihre Kalkulation

Dein Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält kostenfrei die **S+P Tool Box:**

- + S+P Tool Unternehmensplanung und -steuerung
- + Chef-Report mit den wichtigsten Kennzahlen
- + S+P Tool Unternehmenskalkulation für Entscheider

Termine:

14.01.2022
München & Frankfurt

09.03.2022
Bremen & Berlin

20.04.2022
Hamburg & Stuttgart

03.05.2022
Stuttgart & München

13.07.2022
Stuttgart & Berlin

Preis:

831,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Getränke und Snacks



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. B02

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

09.30 bis 13.00 Uhr

Die BWA - Nicht nur ein Instrument für den Kaufmann

- > Wesentliche Bestandteile der BWA kennen und interpretieren
- > Vorräte und Bestandsveränderungen in der BWA richtig abbilden
- > Mit der **BWA** das Unternehmen auf Kurs halten
 - Deckungsbeiträge und Kalkulationsaufschläge mit Hilfe der BWA überprüfen
 - Kalkulation und Kostenanalyse mit der BWA
 - BWA als Impulsgeber für unternehmerische Entscheidungen

Unternehmen besser lesen und richtig steuern

- > Die drei Schritte einer soliden Jahresplanung!
 - GuV: von den Umsatzerlösen bis zum Gewinn
 - Steuerung des Unternehmens mit Top-Kennzahlen
 - Erkennen von Stärken, Schwächen und Fehlentwicklungen
 - Erarbeiten von **Gegensteuerungs- und Handlungsmaßnahmen**



Du erhältst die **S+P Tool Box** für deinen Vorsprung:
 + S&P Tool Unternehmensplanung und -steuerung
 + Chef-Report mit den wichtigsten Kennzahlen

14.00 bis 17.00 Uhr

Kostendeckende Verkaufspreise und ihre Kalkulation

- > Kostenrechnung als Grundlage für **Geschäftsführer-Entscheidungen**
 - Kostenstellenrechnung mit dem Betriebsabrechnungsbogen
 - Kostenrechnung: Kalkulation – Deckungsbeitrag - Budgetierung
 - Kalkulation kostendeckender Verkaufspreise
- > **Handelskalkulation**: Auf was kommt es an?
- > Moderne Kostenrechnungssysteme: Prozesskostenrechnung und **Target Costing**



[Hier anmelden!](#)

Produkt-Nr. B02

Referenten & Fachbereiche



Fachbereich Budgetierung + Controlling

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner im Jahr 2007. Er berät seit 22 Jahren Unternehmen im Nicht-Finanzsektor sowie im Finanzsektor.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolge-Lösungen sowie beim Aufbau von Controlling-Systemen.

Reiner Schon

Partner bei Schulz & Partner GmbH

Herr Reiner Schon war 23 Jahre lang im Segment Privat- und Firmenkunden bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig.

Er kennt alle Facetten des Bankgeschäfts und verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um erfolgreiche Kreditentscheidungen geht.

Gerade im Rahmen seiner letzten Funktion hat er viele Finanzierungen von Selbständigen und mittelständischen Unternehmen zur erfolgreichen Auszahlung gebracht.

Jörg Reinhardt

Kaufmännischer Leiter in einem mittelständischen Unternehmen

Herr Jörg Reinhardt kennt als langjähriger Mitarbeiter der Commerzbank die „Bankenbrille“ zu Liquiditätsplanung, BWA und Rating bestens.

Derzeit ist er als kaufmännischer Vorstand u.a. für die Unternehmens- und Finanzplanung sowie das Treasury einer mittelständischen Firmengruppe tätig.



[Hier anmelden!](#)