

So findest du den passenden Lieferanten

S+P

Sachkunde-Nachweis mit Zertifikat für:

- Geschäftsführer, Vorstände, Prokuristen, Manager
- Führungskräfte aus den Fachbereichen Einkauf und F&E
- Fachkräfte aus den Bereichen Einkauf und Projektmanagement

Termine:

15.09.2022

06.10.2022

17.11.2022

01.12.2022

30.01.2023

02.05.2023

24.07.2023

16.10.2023

Dein Nutzen

- So findest du den passenden Lieferanten
- Verhandeln und kommunizieren wie die Profis
- Aktiv verhandeln – Spielräume im Einkauf durchsetzen

Deine S+P Tool-Box

- Vorträge als PDF
- S+P Einkäufer-Cockpit: Chancen sichern – den Einkauf stärken
- S+P Tool: Lieferanten systematisch bewerten
- S+P Test: Wie gut bist du auf Preisverhandlungen vorbereitet?

Preis:

765,- €

+ MwSt.

[Meet our trainers!](#)

Programm

09.15 bis 17.00

So findest du den passenden Lieferanten

- **Preis, Qualität, Bonität & Co.:** Nach welchen Kriterien wählst Du Lieferanten aus?
 - Bonität des Lieferanten treffsicher beurteilen
 - **Lieferantenscoring + Compliance Check** für nationale und internationale Lieferanten
- Optimale Einbindung des Einkaufs in das **Working Capital Management**
- **Einkaufsbedingungen:** Das sind die wichtigsten Do`s und Don`ts

Verhandeln und kommunizieren wie die Profis

- Gewinne Sicherheit für Verhandlungen mit der **5 Punkte-Technik**
- **EVEREST-Technik:** Struktur für eine effektive Kommunikation
- **Harvard-Technik:** Basis für zielführende Verhandlungen
- **Ackermann-Technik:** Feilschen mit System

Aktiv verhandeln - Spielräume im Einkauf durchsetzen

- **Preisverhandlungs-Spielräume** im Einkauf durchsetzen:
 - Kernkostenanalyse statt Preisvergleich - so findest du die besten Angebote
 - Welche Rabatt- und Bonimodelle haben sich in der Praxis bewährt?
- Entdecke die **Tricks der Verkäufer** und lerne, sie für dich zu nutzen
- Der **taktische Baukasten** für die Verhandlungen:
 - Künstlicher Zeitdruck
 - Salamtaktik
 - Verzögerungstaktik



[Hier anmelden!](#)

Produkt Nr. H01