



# Unternehmensverkauf und Nachfolge

## Diskrete Nachfolgeplanung und optimale Preisgestaltung



- > Maßgebliche Stellschrauben der Unternehmensbewertung
- > Benchmarks und Kennzahlen für mehr Preistransparenz bei der Kaufpreisermittlung
- > Asset Deal oder Share Deal: Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle
- > Den richtigen Nachfolger direkt und diskret finden
- > Generationswechsel erfolgreich gestalten und die richtigen Fachkräfte für die Unternehmensnachfolge finden

## Zielgruppe:

Inhaber, Unternehmer, Geschäftsführer, Geschäftsführende Gesellschafter, Führungskräfte, Leitende Angestellte, Nachfolger, Nachfolgeinteressenten

## Ihr Nutzen:

Welchen Wert hat mein Unternehmen?

Asset Deal oder Share Deal? Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle

Optimale Gestaltung der Nachfolge

1000 Personalbörsen - diskrete Suche von Führungskräften und Nachfolgern

Unternehmens-  
verkauf erfolgreich  
gestalten !

## Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält kostenfrei unsere S&P Produkte:

+ Simulations-Tool „Bewertung des eigenen Unternehmens“

### Spezial:

+ Checkliste „Optimale Vorbereitung der Unternehmensbewertung“

+ Checkliste „Vertraulichkeits- und Geheimhaltungsvereinbarungen“ bei der Käufersuche

+ Checkliste „Anforderungs- und Auswahlkriterien für den Nachfolger“ bei der Nachfolgersuche

## Termine:

28.07.2015

München

15.09.2015

Hamburg

11.02.2016

Berlin

13.04.2016

Köln

Service 

089/452 429 70-100

## Preis:

650,- €


Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:  
Teilnehmerunterlagen als PDF,  
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee,  
Erfrischungsgetränke und  
Snacks in den Pausen

## Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**  
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.00 Uhr **Welchen Wert hat mein Unternehmen?**



### Stellschrauben für den besten Preis

- > Verfahren der Unternehmensbewertung:  
Ertragswertverfahren, Discounted Cash Flow-Verfahren und  
Multiplikatoren-Verfahren
- > Anforderungen des IdW-Standards S1 an die Bewertung bei  
mittelständischen Unternehmen
- > Wie werden die Stärken und Chancen des Geschäftsmodells  
bewertet?
- > Wie stark hängt das Unternehmen vom Inhaber ab?
- > Welche Optimierungsmaßnahmen sind zwingend notwendig?
- > Welche Faktoren bestimmen die Höhe des Unternehmenswerts?
- > Branchenbezogene Benchmarks für die Bewertung mittelständischer  
Unternehmen

10.30 Uhr – 11.00 Uhr **Diskussion und Erfahrungsaustausch**

12.00 Uhr – 15.00 Uhr **Asset Deal oder Share Deal? Vor- und Nachteile verschiedener  
Übergabemodelle**



### Fahrplan Unternehmens- verkauf

- > Was sollte unter steuerlichen Gesichtspunkten beachtet werden?
- > Vor- und Nachteile der verschiedenen Übergabemodelle im Überblick
- > Bewertungsgesetz und vereinfachtes Ertragswertverfahren –  
Ermittlung der Erbschaft- und Schenkungsteuer
- > Welche Möglichkeiten gibt es bei der Kaufpreisfinanzierung?
- + *S&P Fallstudie: Einsatz des Simulations-Tools „Bewertung des eigenen  
Unternehmens“ und Ermittlung des Kaufpreises für ein  
mittelständisches Unternehmen*
- + *S&P Checkliste: „Optimale Vorbereitung der Unternehmensbewertung“*

## Programm

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

15.00 Uhr - 17.30 Uhr **Optimale Gestaltung der Nachfolge**

> Die richtige Strategie für Familie und Firma finden - Möglichkeiten der Nachfolgegestaltung

> Ist die richtige Mannschaft an Bord?

> Anforderungskriterien für den „geeigneten“ Nachfolger

> Psychologie und Kommunikation in der Nachfolge

> Schritt für Schritt den Nachfolgeprozess erfolgreich umsetzen



**Richtige  
Auswahl  
des Nachfolgers**

*Die Teilnehmer erhalten die S&P Checkliste:*

*„Anforderungs- und Auswahlkriterien für den Nachfolger“*

15.30 Uhr – 16.00 Uhr **Diskussion und Erfahrungsaustausch**

16.00 Uhr – 17:30 Uhr **1000 Personalbörsen - diskrete Suche von Führungskräften und Nachfolgern**

> Veränderung der Personal-Suche durch neue Medien:  
Welche sind die wesentlichen Personal-Plattformen?

> Instrumente für die aktive und passive Ansprache von möglichen Kandidaten

> Interaktive Live-Simulation:  
Zusammen mit den Teilnehmern wird Schritt für Schritt nach Fachkräften, sowie potentiellen Nachfolgern gesucht.



**Diskrete  
Nachfolgersuche**

Ab 17.30 Uhr

**Offene Gesprächsrunde**

## Referenten



### Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

### Andreas Leitner

Fachbereich Personalentwicklung

Herr Andreas Leitner ist bei Schulz & Partner als Berater und Headhunter tätig. Im Rahmen der vielfältigen Beratungsprojekte hat er fundierte Kenntnisse in den Bereichen Personal, Führung, Vertrieb und Nachfolge erworben. Er verfügt über ein exzellentes Fachkräfte-Netzwerk, so dass auch Suchmandate mit höchsten Ansprüchen erfolgreich umgesetzt werden können.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Optimierung des Unternehmens-Ratings
- > Erstellen von Bankberichten, Unterstützen bei Kreditverhandlungen und Club-Deals
- > Auswahl zinsgünstiger Kredite für Projekt- und Wachstumsfinanzierungen
- > Diskrete Kapitalsuche für Wachstum und Investitionen
- > Gutachter für Unternehmensbewertungen und Kaufpreisermittlungen
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement

## Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

---

## Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de)

---

## Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Liquiditäts- und Finanzplanung**  
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**  
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**  
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**  
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen !
- > **Geschäftsführung kompakt**  
3 Top-Bausteine für die Praxis: Das Unternehmen erfolgreich auf Kurs halten !

Antwortfax  
089 452 429 70 299

## Unternehmensverkauf und Nachfolge

Seminarpreis: 650,- € zzgl. 19 % MwSt.

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) einsehen können.



Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter [www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/](http://www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/)

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- 28.07.2015 München
- 15.09.2015 Hamburg
- 11.02.2016 Berlin
- 13.04.2016 Köln

- Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine
- Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt.

(Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages).

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- Empfehlung
- Internet
- Newsletter
- Seminarportal
- Telefon / Persönlicher Kontakt
- Persönliches Anschreiben
- ESF-Förderung ist beantragt (Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei)



Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!