



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, DIN EN ISO 9001 : 2015 und Ö-Cert. Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum  
Seminare - Inhouse-Trainings

# Führungsinstrument Mitarbeitermotivation

Leistungssteigerung durch Motivation – Geld allein ist ein zu schwacher Motor



- > Welches Führungsverhalten motiviert Mitarbeiter?
- > Wie kann ich mein Team auch ohne finanzielle Anreize motivieren?
- > Verschiedene Mitarbeiterpersönlichkeiten ansprechen und motivieren
- > Wie kann man Low-Performer zur Höchstleistung führen und Eigeninitiative fördern?

## Zielgruppe:

- > Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände, Unternehmer, Prokuristen und Bevollmächtigte
- > Führungskräfte, Projektleiter, Abteilungsleiter, Teamleiter, Personalleiter sowie Vertriebsleiter, Produktionsleiter und kaufmännische Leiter.

## Ihr Nutzen:

Erfolgreich motivieren:  
Selbst-, Mitarbeiter- und Teammotivation

Motivation mit System:  
Instrumente für die gezielte Förderung der Leistungsbereitschaft

Überwindung von Motivationstiefs und Misserfolgen

## Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält S&P Tests und S&P Checklisten zu den Themen:

+ Standortbestimmung Führungsstärke und passende Motivationsinstrumente

+ Zielvereinbarungs- und Mitarbeitergespräche erfolgreich führen

+ S&P Test: Mitarbeitertypen sicher bestimmen und richtig motivieren

+ S&P Test: Welcher Leistungstyp bin ich ?

+ Handbuch Motivations-Kompass: 10 Schritte für mehr Mitarbeiter-Motivation

## Termine:

16.07.2019  
**Stuttgart & München**

27.08.2019  
**Leipzig & Frankfurt**

24.09.2019  
**Bremen & Münster**

22.10.2019  
**Frankfurt & Stuttgart**

26.11.2019  
**Berlin & Düsseldorf**

## Preis:

**590,- €**  
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:  
Teilnehmerunterlagen als PDF,  
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee,  
Erfrischungsgetränke und Snacks  
in den Pausen

Motivation  
auch ohne  
Weihnachtsgeld,  
Prämien & Co.

## Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**  
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.30 Uhr **Erfolgreich motivieren: Selbst-, Mitarbeiter- und Teambotivation**

> Wie motiviere ich mich selbst? Wie motiviere ich mein Team?

> Selbstmanagement mit **FIRM – PIN – ARA**

> „Ja, aber wann?“ - Erfolg durch Zeitmanagement

> Schlüsselkompetenz Empathie: Motive von anderen verstehen und achten

> Den eigenen Führungsstil und die Auswirkungen auf die Mitarbeitermotivation reflektieren

> Entwicklungsmöglichkeiten bieten – Ehrgeiz bei Mitarbeitern wecken - auch ohne finanzielle Anreize

> Führungskraft als „Zugpferd“ - Vorbildfunktion leben und gestalten

+ *Standortbestimmung Führungsstärke* und passende Motivationsinstrumente

+ *Handbuch Motivations-Kompass: 10 Schritte für mehr Mitarbeiter- Motivation*

12.30 Uhr – 13.30 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

13.30 Uhr – 15.00 Uhr **Motivation mit System: Instrumente für die gezielte Förderung der Leistungsbereitschaft**

> Mitarbeiter anhand ihrer *Motivationsprofile* aktivieren

> *Anerkennung* zeigen – eine persönliche Bindung aufbauen

> Klare, motivierende *Zielvereinbarungsgespräche* und wertschätzende *Feedbacks*

> Kein Bock! - So machen Sie unangenehme Aufgaben attraktiv

> Wie funktioniert erfolgreiche *Delegation*?

> *Vertrauen* ist besser! - Kontrollen senken die Motivation

+ *S&P Checkliste: „Ziele SMART formulieren“*

+ *S&P Praxis-Leitfaden: „Zielvereinbarungs- und Mitarbeitergespräche erfolgreich gestalten“*

Motivation  
als  
Führungsaufgabe

6

Führungsinstrumente  
zur Motivations-  
steigerung

## Programm

15.00 Uhr – 15.30 Uhr **Diskussion und Erfahrungsaustausch**

15.30 Uhr - 17.30 Uhr **Überwindung von Motivationstiefs und Misserfolgen**

Lustlos  
Lahm  
Antriebslos  
-  
Und nun ?

> Was motiviert? – Was demotiviert?

> Demotivation bei Mitarbeitern erkennen und aktiv gegensteuern

> Auswirkungen von Demotivation auf die persönliche Leistungskurve

> *5 Motivationskiller*, die Sie vermeiden sollten

> „Rebellen“ und „Lahme Enten“ – Schwierige Mitarbeiter rechtzeitig abholen und motivieren

> Arbeitsklima und Mitarbeiterbindung als Motivationsverstärker

> Nachhaltige Motivation auch bei Unternehmenskrisen und -veränderungen

+ *S&P Praxis-Leitfaden: „Richtig Delegieren“*

+ *S&P Test: Mitarbeiter richtig motivieren*

+ *S&P Fallstudien: Entwickeln von Lösungen und Verhandlungsstrategien in schwierigen Führungssituationen*

Ab 17.30 Uhr

**Offene Gesprächsrunde**

## Referenten



### Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

### Reiner Schon

Fachbereich Führungskräfte-Training

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Trainer und Coach besitzt er eine branchen-übergreifende Expertise.

### Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- > 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

## Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Personalsuche / -Auswahl von Fach- und Führungskräften
- > Interim Management
- > Projekt-Lösungen auf Zeit
- > Umsetzungsbegleitung
- > Nachfolgeberatung und -Suche
- > Aufsichtsrats- und Beiratstätigkeit
- > Durchführung von 360 Grad Feedbacks
- > Mediation
- > Business Coaching und Führungstrainings

---

## Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de)

---

## Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Effektiv im Büroalltag mit Office-Produkten**  
Word, Excel, PowerPoint und Outlook richtig einsetzen
- > **Führen mit System**  
Teamentwicklung – Konfliktmanagement - Zielerreichung
- > **Führungskräfte als Teamentwickler**  
So bringen Sie Ihr Team in Top-Form
- > **Best-Leistungen durch optimales Zeitmanagement**  
Führungstechniken wirkungsvoll einsetzen und Teams zu Bestleistungen führen.
- > **GmbH-Geschäftsführer: Kennzahlen - Rechte - Pflichten**  
Mit Kennzahlen & Compliance erfolgreich steuern

Anmeldung online:  
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>  
oder E-Mail an: [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

S & P Unternehmerforum  
Seminare - Inhouse-Trainings

# Führungsinstrument Mitarbeitermotivation

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. E09

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) einsehen können.




Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter [www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/](http://www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/)

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- |                                     |                                 |                                  |   |
|-------------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 16.07.2019 | <input type="radio"/> Stuttgart | <input type="radio"/> München    | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine  |
| <input type="checkbox"/> 27.08.2019 | <input type="radio"/> Leipzig   | <input type="radio"/> Frankfurt  |   |
| <input type="checkbox"/> 24.09.2019 | <input type="radio"/> Bremen    | <input type="radio"/> Münster    | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 22.10.2019 | <input type="radio"/> Frankfurt | <input type="radio"/> Stuttgart  |   |
| <input type="checkbox"/> 26.11.2019 | <input type="radio"/> Berlin    | <input type="radio"/> Düsseldorf | (Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages).  |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- |   |   |  |  |
|---|---|--|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung   | <input type="checkbox"/> Internet   | <input type="checkbox"/> Newsletter  | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt   | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben                                   |  |  |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt<br>(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  | Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass. |  |

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service   
089/452 429 70-100