



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, Ö-Cert und DIN EN ISO 9001 : 2008.
Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings



Wie Sie Top-Kandidaten gezielt ansprechen

Zielgruppe:

- > Unternehmer, Geschäftsführer, Prokuristen und Personalvorstände
- > Personalentscheider, Personal- und Abteilungsleiter und Personalreferenten
- > Mitarbeiter in der Personalabteilung und Mitarbeiter im Recruiting

Ihr Nutzen:

Recruiting – Top-Kandidaten richtig ansprechen

Erfolgreiche Personalsuche – aber wie?

Bewerberinterviews mit mehr Treffsicherheit führen

Ihr Vorsprung:

Alle Teilnehmer erhalten kostenfrei folgende S&P Produkte:

- + S&P Leitfaden: Top-Maßnahmen im Recruiting auf einen Blick
- + S&P Leitfaden: Top-Kandidaten mit der richtigen Stellenanzeige rekrutieren
- + S&P Leitfaden: Die wichtigsten Karrierewebsites, Online-Jobbörsen und Branchen-Foren für Ihre Personalsuche
- + S&P Leitfaden: Bewerber-Interviews erfolgreich führen

Termine:

12.06.2018
Leipzig

12.07.2018
Stuttgart

05.09.2018
Frankfurt

08.10.2018
Stuttgart

17.10.2018
Leipzig

Preis:

590,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF, 3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke und Snacks in den Pausen

Kandidaten
erfolgreich
ansprechen

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 13.00 Uhr

Recruiting – Top-Kandidaten richtig ansprechen

- > Von der Bedarfsanalyse zur richtigen Zielgruppenbestimmung
- > Richtig Positionieren bei potentiellen Kandidaten – Ihr Arbeitgeber als Marke
- > Cultural Fit: Unternehmenskultur als Erfolgsfaktor in der Personalgewinnung
- > Anforderungsprofil und Stellenausschreibung auf den Punkt bringen
- > Kandidatenansprache: Mehr Bewerber durch bessere Stellenanzeigen
- > Verknüpfung von Online- und Offline-Recruiting bei der Kandidatensuche
- > Nützen Sie die entscheidenden Werkzeuge für ein professionelles Recruiting!
- > Zwei Recruiting-Ansätze: Werben und Suchen
- > Erfolgreicher Einsatz von Karrierewebsites, Online Jobbörsen und Karriere-Blogs
- > In welchen Netzwerken finden Sie den geeigneten Bewerber?

Die Teilnehmer erhalten mit dem Seminar folgende S&P Produkte:

- + *S&P Leitfaden: Top-Maßnahmen im Recruiting auf einen Blick*
- + *S&P Leitfaden: Mit der richtigen Stellenausschreibung mehr Bewerbungen erhalten*
- + *S&P Checkliste: Welches Wissen braucht man für Social Media wirklich?*
- + *S&P Check: Wie fit ist Ihr Internetauftritt für die Personalsuche?*

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**



Recruiting –
planen und
gestalten

Programm

14.00 Uhr – 16.00 Uhr **Erfolgreiche Personalsuche – aber wie?**

1. Ihre individuelle Suchstrategie

Zusammen mit den Teilnehmern wird Schritt für Schritt nach gewünschten Bewerberprofilen gesucht.

2. Jobsuche aus der Sicht eines Bewerbers

Nach welchen Begriffen wird gesucht? Was erzeugt Aufmerksamkeit?
Wie werden aus Interessenten Bewerber?
Welche Informationen interessieren die Bewerber am meisten?

3. Von Anderen lernen

Best-Practice: was Sie unbedingt beachten sollten - Praxisberichte und Fallbeispiele

+ *S&P Leitfaden: Die wichtigsten Karrierewebsites, Online-Jobbörsen und Branchen-Foren für Ihre Personalsuche*

+ *S&P Checkliste: 7 Schritte zur effizienten Nutzung von XING*

16.00 Uhr – 17.30 Uhr **Bewerberinterviews mit mehr Treffsicherheit führen**

Erfolgreiche
Personalsuche
– aber wie?

> Der Matchingprozess: Mit der VeSiEr-Methode die Kandidaten treffsicher auswählen

> Brüche im Lebenslauf identifizieren

> Die Spreu vom Weizen trennen: Märchenerzähler, störrische Bewerber, Taktiker und Schüchterne

> Das Interview: Die besten Fragetechniken und Fragestrategien auf einen Blick

> Good Guy und Bad Guy – Perspektivwechsel im Interview nutzen

> Interviews mit internationalen Kandidaten führen

> Culture Map: Wie navigiert man durch kulturelle Unterschiede?

+ *S&P Leitfaden: Bewerber-Interviews richtig führen*

+ *S&P Checkliste: Dos und Don`ts in Bewerberinterviews*

Ab 17.30 Uhr

Zusammenfassung der Ergebnisse und offene Gesprächsrunde

Referenten



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten im Personal-Recruiting zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Er betreut Projekte zur Personalsuche von Fach- und Führungskräften.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchenübergreifende Expertise.

Als langjähriger Seminartrainer vermittelt er die relevanten Themen praxisnah und gut umsetzbar.

Daniela Plener

Fachbereich Personal-Recruiting (S&P), Executive Development

Frau Plener ist im Personal-Recruiting für die Suche von Fach- und Führungskräften im Kundenauftrag zuständig.

Sie erarbeitet Konzepte für die gezielte Personalentwicklung mit dem Fokus „Digitalisierung“.

Sie trainiert Personaler und Management-Assistenten zu den Schwerpunkten Personal-Recruiting, Online-Recruiting sowie Bewerbermanagement.

Das S&P Team betreut aktuell folgende Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:

- > Personalsuche im Kundenauftrag
- > Diskrete Interessentensuche für die Unternehmensnachfolge und Besetzung der Geschäftsführung
- > Unternehmensbewertung, Nachfolger-Workshop und Kandidatensuche
- > Top Executive-Suche für Geschäftsführer- und Vorstands-Positionen
- > S&P NachfolgerBörse mit 300 potentiellen Nachfolgern mit dem Fokus technischer Geschäftsführer/Vorstand

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Führen mit System**
Teamentwicklung – Konfliktmanagement – Zielerreichung
- > **Die 11 anspruchsvollsten Teamsituationen**
So bringen Sie Ihr Team in Top-Form
- > **Perfekte Management-Assistenz**
Überzeugen durch Fachwissen und Kommunikation
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Word, Excel & Co.**
Word, Excel, PowerPoint und Outlook richtig einsetzen

Anmeldung online:
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>
oder E-Mail an: service@sp-unternehmerforum.de

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Wie Sie Top-Kandidaten gezielt ansprechen

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. I02

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.



Schon gewusst? Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

- Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):
- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> 12.06.2018 Leipzig | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine |
| <input type="checkbox"/> 12.07.2018 Stuttgart | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 05.09.2018 Frankfurt | |
| <input type="checkbox"/> 08.10.2018 Stuttgart | |
| <input type="checkbox"/> 17.10.2018 Leipzig | |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

Empfehlung Internet Newsletter Seminarportal

Telefon / Persönlicher Kontakt Persönliches Anschreiben

ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei)



Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service 
089/452 429 70-100