



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, DIN EN ISO 9001 : 2008 und Ö-Cert. Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

**S & P Unternehmerforum**  
Seminare - Inhouse-Trainings

# Welchen Wert hat mein Unternehmen?

Welchen Wert hat mein Unternehmen? Wie kann ich den Verkauf sicher steuern



- > Maßgebliche Stellschrauben Ihres Unternehmenswertes
- > Preise & Kennzahlen Ihrer Branche
- > Rechtliche Tipps für den Verkaufs- oder Kaufprozess
- > Firmen Know-How und Kundenstamm richtig bewerten
- > Asset Deal oder Share Deal – Übergabemodelle im Vergleich

## Zielgruppe:

- > Inhaber, Unternehmer, Geschäftsführer, Geschäftsführende Gesellschafter,
- > Leitende Angestellte, Nachfolger, Nachfolgeinteressenten.

## Ihr Nutzen:

Welchen Wert hat mein Unternehmen?

Unternehmensverkauf sicher steuern

Asset Deal oder Share Deal?  
Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle

## Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält **kostenfrei** folgende S&P Produkte:

+ Simulations-Tool „Bewertung des eigenen Unternehmens“

+ Simulations-Tool „Aufbau einer eigenen Wissensbilanz“

### Spezial:

+ Checkliste und Muster zum „idealen Kaufvertrag“

+ Checkliste Due Dilligence-Prüfung „Optimale Vorbereitung der Unternehmensbewertung“

+ Checkliste „Vertraulichkeits- und Geheimhaltungsvereinbarungen“ bei der Käufersuche

## Termine:

15.02.2018  
**Hamburg**

14.03.2018  
**Berlin**

13.06.2018  
**Berlin**

27.09.2018  
**München**

## Preis:

**650,- €**  
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:  
Teilnehmerunterlagen als PDF,  
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee,  
Erfrischungsgetränke und  
Snacks in den Pausen

Den  
**besten Preis**  
erzielen!

## Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**  
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.30 Uhr **Welchen Wert hat mein Unternehmen?**

> Anerkannte Bewertungsverfahren im Überblick

> Wie werden die Stärken und Chancen des Geschäftsmodells bewertet?

> Welche Faktoren bestimmen die Höhe des Unternehmenswerts?

> Branchenbezogene Benchmarks für die Bewertung

> Stellschrauben für einen höheren Kaufpreis

> Bewertung von Kundenstamm, Markenrechten und Firmen Know How

> Aufbau einer eigenen Wissensbilanz für das Unternehmen

**Fallstudie:**

- Ermittlung des Kaufpreises für ein mittelständisches Unternehmen

- Optimale Darstellung der Zukunftsfähigkeit, der Stärke und Chancen mit Hilfe der Wissensbilanz

12.30 Uhr – 15.30 Uhr **Unternehmensverkauf sicher steuern**

> Welche rechtlichen Fallstricke sind zu beachten?

Gefährliche Bedingungen und Rücktrittsrechte

> Nachträgliche Kaufpreisminderung /-erhöhung:

Welche Gestaltungsmöglichkeiten gibt es für Kaufpreisklauseln?

> Umwelt- und Steuerrisiken: Wie kann ich mich davor schützen?

> Schutz von Geheimhaltungsinteressen des Verkäufers

> Persönliche Enthftung und Freigabe von Banksicherheiten

> Muss-Vereinbarungen aus Verkäufersicht

**Fallstudie:** Beispiele und Formulierungsvorschläge für die Vertragsgestaltung:  
von der Geheimhaltungsvereinbarung bis zum Kaufvertrag

13.00 – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

**Kennzahlen & Preise  
für Ihre Branche**

**Verkaufsrisiken  
gezielt vermeiden**

## Programm

16.00 Uhr – 17.30 Uhr **Asset Deal oder Share Deal? Vor- und Nachteile verschiedener Übergabemodelle**



**Kauf / Verkauf  
erfolgreich gestalten!**

- > Vor- und Nachteile der verschiedenen Übergabemodelle im Überblick
- > Was sollte unter steuerlichen Gesichtspunkten beachtet werden?
- > Bewertungsgesetz und vereinfachtes Ertragswertverfahren – Ermittlung der Erbschaft- und Schenkungsteuer
- > Welche Möglichkeiten gibt es bei der Kaufpreisfinanzierung?
- > Fahrplan für die Praxis – Wie kann der Unternehmenskauf/-verkauf sicher und diskret umgesetzt werden?

*Fallstudie: Checklisten für Ihren Projekt-Fahrplan Unternehmenskauf/-verkauf*

Ab 17.30 Uhr

**Offene Gesprächsrunde**

## Referenten



### Achim Schulz

**Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH**

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner im Jahr 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu den wesentlichen beruflichen Stationen zählen die Bankenprüfung, Bankenberatung sowie die Mittelstandsfinanzierung und Unternehmensberatung.

Von 2000 bis 2006 leitete er das operative Bankgeschäft als Vertriebs- und Sanierungsvorstand bei Regionalbanken.

### Alexander Suck

**Rechtsanwalt für Gesellschaftsrecht sowie Nachfolgelösungen**

Rechtsanwalt Alexander Suck ist ein erfahrener Experte in der rechtlichen Gestaltung von Unternehmenskäufen/-verkäufen.

Er berät mittelständische Unternehmen bei allen gesellschaftsrechtlichen Fragen, sowie im Zuge der Unternehmensnachfolge.

### Ingo Hölzig

**Rechtsanwalt für Arbeits-, Vertrags- und Sanierungsrecht**

Rechtsanwalt Ingo Hölzig ist für den Fachbereich Arbeits-, Vertrags- und Baurechts.

Er berät mittelständische Unternehmen sowie Gesellschafter/ Inhaber in Krisen- und Sanierungssituationen.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung des Unternehmenswerts
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen

## Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

---

## Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de)

---

## Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Generationenwechsel im Familienunternehmen**  
Konfliktfreie Nachfolge durch die richtige Strategie
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**  
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Geschäftsführung kompakt**  
3 Top-Bausteine für die Praxis: Das Unternehmen erfolgreich auf Kurs halten!
- > **Finanz- und Liquiditätsmanagement**  
Liquidität optimal steuern – Finanzen gezielt planen – Passende Finanzierungsbausteine auswählen
- > **Die 8 erfolgreichsten Führungstechniken**  
Lösungen für die 8 wichtigsten Führungssituationen

Anmeldung online:  
<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>  
oder E-Mail an: [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

# Welchen Wert hat mein Unternehmen?

**Seminarpreis: 650,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. D04**

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) einsehen können.



Möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte [sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/](http://sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/)

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- |                                     |         |   |
|-------------------------------------|---------|---|
| <input type="checkbox"/> 15.02.2018 | Hamburg | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine  |
| <input type="checkbox"/> 14.03.2018 | Berlin  | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 13.06.2018 | Berlin  | (Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages).  |
| <input type="checkbox"/> 27.09.2018 | München |   |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- |   |   |                                     |  |
|---|---|-------------------------------------|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung                     | <input type="checkbox"/> Internet                 | <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben |                                     |  |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt    |   |                                     |  |

(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei)



Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!