



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, DIN EN ISO 9001 : 2008 und Ö-Cert. Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse Trainings

Wie Sie Vergütungsmodelle erfolgreich umsetzen

Erfolgreich Führen mit Zielen und variabler Vergütung



- > Vergütungsmodelle in der Praxis
- > Mit Zielvereinbarungsgesprächen Mitarbeiter einbinden
- > Variable Vergütung als Motivationsfaktor?
- > Teambonus und individuelles Leistungsentgelt fair gestalten

Zielgruppe:

- > Geschäftsführer, Inhaber, Vorstände, Unternehmer, Prokuristen und Bevollmächtigte.
- > Führungskräfte, Abteilungsleiter, Teamleiter, Personalleiter sowie Vertriebsleiter.

Ihr Nutzen:

Führen mit Zielen und variabler Vergütung

Moderne Vergütungssysteme in der Praxis

Einzel- oder Teamprämie?
Faire Messkriterien und rechtliche Rahmenbedingungen

Ihr Vorsprung:

Alle Teilnehmer erhalten kostenfrei folgende S&P Produkte:

- + S&P Leitfaden: Personalstrategie erfolgreich entwickeln
- + S&P Checkliste: Ziele SMART – PURE – CLEAR formulieren
- + Vergütungs-Bandbreiten für Funktion und Branche
- + S&P Leitfaden: Einführung von variablen Vergütungssystemen
- + S&P Studie: Gehalts- und Tantiemeübersicht nach Branchen und Unternehmensgröße

Termine:

11.05.2017
Köln & Hamburg

18.07.2017
Stuttgart & Berlin

09.08.2017
Leipzig & Frankfurt

24.10.2017
München & Bremen

Service 

089/452 429 70-100

Preis:

590,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee,
Erfrischungsgetränke und
Snacks in den Pausen

Zielsystem &
Variable
Vergütung

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

Kaffee und Getränke

ab 09.30 Uhr


Führen mit Zielen und variabler Vergütung

> Unternehmens- und Personalstrategie erfolgreich verbinden

> Schritt für Schritt: Vom Unternehmenserfolg zum Team- und Individualerfolg

> Ziele einfach und messbar gestalten: Führungskräfte entlasten, Mitarbeiter begeistern

> Kennzahlen für ein effizientes Personal-Controlling



Höhere
Mitarbeiter-
bindung

Die Teilnehmer erhalten

S&P Leitfaden: Personalstrategie erfolgreich entwickeln

S&P Checkliste: Ziele SMART – PURE – CLEAR formulieren

S&P Muster-Ziele: Aufgabenbezogene Praxisbeispiele

Moderne Vergütungssysteme in der Praxis

> Vergütung per Zielvereinbarung – Vergütung mehrerer Leistungskriterien

> Leistungsbezogene und/oder ergebnisbezogene Vergütungsmodelle

> Spürbare variable Einkommensteile: Prämien & Beteiligung

> Cafeteria-System: für jeden Unternehmensbereich das passende Modell



Höhe
und
Bemessung
von Prämien

> 10 Bausteine für eine motivierende Entlohnung im Vertrieb und im Innendienst

> Flexibilität im Vergütungsmodell – auf was kommt es an?


> Schnelles Feedback zwischen Leistung und Vergütung

Die Teilnehmer erhalten

S&P Studie: Gehalts- und Tantiemenübersicht nach Branchen und Unternehmensgröße

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

14.00 Uhr – 17.30 Uhr **Einzel- oder Teamprämie? Faire Messkriterien und rechtliche Rahmenbedingungen**



Einführung
variabler
Vergütung

> Variable Vergütungssysteme: Welche Systeme haben sich in der Praxis bewährt?

> Verteilung des Bonus: Teambonus nach Köpfen oder nach individuellen Kriterien?

> Betriebsvereinbarung, rechtliche Rahmenbedingungen & Co.

> Wie wird die Finanzierung der variablen Vertragsbestandteile sichergestellt?

Die Teilnehmer erhalten

S&P Leitfaden: Einführung von variablen Vergütungssystemen

17.30 Uhr – 18.00 Uhr **Offene Gesprächsrunde**

Referenten



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts. Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht.

Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchenübergreifende Expertise.

Jörg Reinhardt

Fachbereich Vertrieb und Unternehmensentwicklung

Herr Jörg Reinhardt war 23 Jahre lang bei der Dresdner Bank und der Commerzbank tätig. Zu seinen Schwerpunkten zählen die Vertriebssteuerung und -intensivierung.

Als Projektleiter hat er Veränderungsprozesse in den Bereichen Personal, Vertriebsorganisation und Kundenbetreuung erfolgreich umgesetzt.

Er ist als kaufmännischer Leiter für das Finanzmanagement einer Krankenhausgruppe zuständig.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Teamentwicklung und Führungskräfte-Trainings
- > Personalsuche und Personalauswahl
- > Strategische Personalentwicklung mit 360°-Feedbacks
- > S&P NachfolgerBörse für Führungskräfte
- > Optimierungsprogramme zur Steigerung des Unternehmenswerts
- > Gutachter für Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Rating und Bankverhandlungen

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Geschäftsführung kompakt**
3 Top-Bausteine für die Praxis: Das Unternehmen erfolgreich auf Kurs halten!
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Erfolgreich Führen**
Teamentwicklung – Konfliktmanagement – Zielerreichung

Wie Sie Vergütungsmodelle erfolgreich umsetzen

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. - Produkt-Nr. E11

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.




Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förderlandkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- | | | | |
|-------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|---|
| <input type="checkbox"/> 11.05.2017 | <input type="radio"/> Köln | <input type="radio"/> Hamburg | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine |
| <input type="checkbox"/> 18.07.2017 | <input type="radio"/> Stuttgart | <input type="radio"/> Berlin | |
| <input type="checkbox"/> 09.08.2017 | <input type="radio"/> Leipzig | <input type="radio"/> Frankfurt | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt. |
| <input type="checkbox"/> 24.10.2017 | <input type="radio"/> München | <input type="radio"/> Bremen | (Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages). |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- | | | | |
|---|---|--|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung | <input type="checkbox"/> Internet | <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben | | |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  | Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass. | |

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!