

Zertifizierter Teamleiter (S&P)



Setzen Sie einen Qualitätsstandard -
Zertifizieren Sie Ihre Qualität als Fach- und Führungskraft.
S&P Zertifizierungen: Ihr Vorsprung in der Praxis!

Der „Zertifizierte Teamleiter (S&P)“ dokumentiert die Schulung und Prüfung in den Bereichen souveräne und selbstsichere Kommunikation, Delegation, anspruchsvolle Meeting-Leitung sowie Zielvereinbarungsgespräche.



S&P Unternehmerforum

Seminare – Inhouse-Trainings

Unsere Weiterbildung besteht neben aktuellem Fachwissen und starkem Praxisbezug auch aus interaktiven Fallbeispielen, die in den Seminaren gemeinsam durchgearbeitet werden.

Das Unternehmerforum ermöglicht einen deutschlandweiten, branchenübergreifenden Erfahrungsaustausch unter den Seminarteilnehmern und Referenten.

Wir laden Sie gerne ein, dieses Netzwerk als Informationsvorsprung zu nutzen.

Leitlinie für alle unsere Seminare und Trainings sind:

- ✓ Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- ✓ Ohne Umwege Chancen sichern
- ✓ Vorsprung in der Praxis

Qualitätssicherung hat bei uns einen hohen Stellenwert. Wir sind zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie nach DIN ISO 9001:2008.

Unsere Seminare und Intensivtrainings werden aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds der Europäischen Union, des Bundesministeriums für Bildung und Forschung sowie aus Mitteln der jeweiligen Bundesländer gefördert. Unternehmen von bis zu 250 Mitarbeitern können – sofern die Fördervoraussetzungen erfüllt sind – eine Erstattung von 50 % bis zu 80 % des Seminarpreises erhalten.



Zertifizierter Teamleiter (S&P)

Teamentwicklung – Konfliktmanagement – Zielerreichung

Das Lehrgangs-System Zertifizierter Teamleiter (S&P) umfasst folgende vier Module:

Kommunikation und Führung	Kommunikations- und Gesprächstechniken	Teams führen und motivieren	Zielvereinbarung und Mitarbeitergespräch
1 Tag	1 Tag	1 Tag	1 Tag
<p>Erfolgreich führen mit Mitarbeitergesprächen und Zielvereinbarungen</p> <p>Souveränität durch professionelle Kommunikation und Argumentation</p> <p>Richtig kommunizieren in anspruchsvollen Führungssituationen</p>	<p>Praxisorientierte Kommunikations- und Gesprächstechniken</p> <p>Meetings leiten: Bewährte Methoden in der Praxis</p> <p>Widerstände und Konflikte souverän meistern</p>	<p>Warum ist Führung so anstrengend?</p> <p>Strategien zur Konfliktlösung: Konfliktgespräche konstruktiv führen</p> <p>Richtiger Umgang mit Low-Performern</p> <p>High Performance sichern und dauerhaft halten</p>	<p>4 Schritte zum erfolgreichen Zielvereinbarungsgespräch</p> <p>Richtig delegieren, Zeit gewinnen und Prioritäten setzen</p> <p>Schluss mit Low-Performance</p>



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolge-Lösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon kennt die wesentlichen Facetten des Mittelstands sowie des Bankgeschäfts.

Er verfügt über „Insider-Wissen“, wenn es um die erfolgreiche Führung von größeren Mitarbeiterteams geht. Aufgrund seiner Tätigkeit als Personalberater verfügt er über eine branchenübergreifende Expertise.

Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Andreas Leitner

Fachbereich Führungskräfte-Training

Herr Andreas Leitner ist bei der S&P Unternehmensberatung als Consultant tätig.

Er verfügt über ein exzellentes Vertriebs-Netzwerk. Er hat Projekte zur Vertriebssteigerung sowie Trainings für mehr Erfolg im Vertrieb umgesetzt.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Banken, Finanzdienstleister,

Informationen zur Prüfung

„Zertifizierter Teamleiter (S&P)“

- ✓ Detaillierter Schulungsplan zur optimalen Vor – und Nachbereitung der Prüfung
- ✓ Online-Prüfung mit Multiple-Choice Fragenkatalog über 90 Minuten
- ✓ Alle Schulungsunterlagen sowie Fachbücher sind als Hilfsmittel zugelassen
- ✓ Prüfung bestanden, wenn mindestens 50 % der Fragen richtig beantwortet sind
- ✓ Prüfungstermin in Absprache mit S&P – entspannt vom eigenen Computer aus
- ✓ Weiterbildungsträger zertifiziert durch AZAV, DIN ISO 9001:2008 und Ö-Cert
- ✓ Prüfungsgebühr von 220,- € zzgl. MwSt. im Paketpreis enthalten

Zielgruppe:

Führungskräfte, Abteilungsleiter, Teamleiter, Personalleiter, Leiter der Personalentwicklung, Assistenz der Geschäftsführung sowie Vertriebsleiter, Produktionsleiter und kaufmännische Leiter.

Ihr Vorsprung in der Praxis

- ✓ Direkte Umsetzung für die eigene Praxis
- ✓ Fallstudien-Training mit unseren S&P Produkten
- ✓ S&P Checklisten für eine sichere und rasche Handhabung in der Praxis
- ✓ Davon profitieren alle – Mitarbeiter, Unternehmen und Kunden





Ihr Ansprechpartner

Haben Sie noch Fragen zu unserem Lehrgang **Zertifizierter Teamleiter (S&P)**? Sie benötigen eine fachliche Beratung oder möchten sich anmelden?

Unser Serviceteam steht Ihnen mit Rat und Tat zur Seite.

Fachbereich Weiterbildung

Telefon: +49 89 452 429 70 - 100

Fax: +49 89 452 429 70 - 299

E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Anmeldung zum Zertifizierungsprogramm „Zertifizierter Teamleiter (S&P)“



Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie mit einem Klick auf unsere Förder-Landkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

Ja, ich nehme am folgenden Zertifizierungsprogramm teil:

- Buchung der Zertifizierung Zertifizierter Teamleiter (S&P)**
Paketpreis 2.360,- € zzgl. MwSt. (inklusive Prüfungsgebühr von 220,-€)

Angabe der Wunschtermine zu den Modulen 1- 4:

- Kommunikation & Führung** Termin: _____
- Kommunikations- und Gesprächstechniken** Termin: _____
- Teams führen und motivieren** Termin: _____
- Zielvereinbarung & Mitarbeitergespräch** Termin: _____

Zur Auswahl Ihrer Wunschtermine und Seminarorte beraten wir Sie gerne in einem persönlichen Gespräch!

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich



089 / 452 429 70 - 100

Büro München

Graf-zu-Castell-Straße 1
81829 MÜNCHEN
Tel.: +49 (0) 89 452 429 70 -100
Fax: +49 (0) 89 452 429 70 -299
service@sp-unternehmerforum.de

Büro Hannover

Bahnhofstraße 8
30159 HANNOVER
Tel.: +49 (0) 511 93 639 460
Fax: +49 (0) 511 93 639 300

Büro Wien

Wienerbergstr. 11/12A
1100 WIEN Österreich
Tel.: +43 (0) 1 99 460 - 6448
Fax: +43 (0) 1 99 460 - 5000

Büro London

37th Floor, 1 Canada Square
Canary Wharf
E14 5AA LONDON
United Kingdom
Tel.: +44 (0) 20 77 180 282
Fax: +44 (0) 20 77 180 001
contact@sp-partners.de