



S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV, Ö-Cert und DIN EN ISO 9001 : 2008.
Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S&P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Entscheidungskompetenz für Führungskräfte

Richtige Entscheidungen zwischen Kopf, Bauch und Zeitdruck treffen



- > Probleme erkennen, unter Druck entscheiden, Lösungen liefern: Techniken zur vereinfachten Entscheidungsfindung
- > Die Angst vor Fehlern: So durchbrechen Sie Ihre persönlichen Entscheidungsfallen
- > Lassen Sie sich nicht beeinflussen: Manipulationsversuche gekonnt abwehren
- > Stehen Sie zu Ihrer Entscheidung: Professionell kommunizieren und argumentieren

Zielgruppe:

Führungskräfte, Projektleiter, Manager, Selbstständige, Geschäftsführer, Prokuristen und alle, die in ihrer Entscheidungsfindung sicherer und schneller werden wollen.

Ihr Nutzen:

Professionell vorgehen bei der Entscheidungsfindung

Sie steuern die Entscheidung – nicht die Anderen!

Entscheidungen kommunizieren und verteidigen

Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält mit dem Seminar folgende S&P-Produkte:

- + S&P Test: **Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten?**
- + Checkliste: **Die 7 effektivsten Techniken zur Entscheidungsfindung**
- + S&P Leitfaden: **Sicherer Umgang mit Manipulationen**
- + Checkliste: **Die 7 größten Entscheidungsfallen**
- + S&P Leitfaden: **Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen**
- + S&P Test : **Eigene Kommunikations-Stärken einschätzen**

Termine:

12.09.2017

Hamburg & München

26.10.2017

Hamburg & Köln

02.11..2017

Leipzig & Frankfurt

Service 

089/452 429 70-100

Preis:

590,- €

Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF,
3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee,
Erfrischungsgetränke und
Snacks in den Pausen

**Schnell und
sicher
Entscheidungen
treffen**

Programm

09.15 Uhr

Begrüßung

Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 12.30 Uhr

Professionell vorgehen bei der Entscheidungsfindung

> Eigenes Entscheidungsverhalten reflektieren - ein Selbstcheck

> Entscheidungssituationen analysieren, Ziele definieren und Alternativen abwägen: Methoden zur Entscheidungsfindung

> Wichtige Entscheidungen treffen - allein oder im Team?

> Die Angst als Entscheidungskiller Nr. 1

> Folgeschwere Entscheidungen: Abwägen von Auswirkungen

> Wenn es schnell gehen muss: Sicher entscheiden unter Zeitdruck

Die Teilnehmer erhalten u.a.:

+ **S&P-Test:** „Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten?“

+ **S&P-Checkliste:** „Die 7 effektivsten Techniken zur Entscheidungsfindung“

13.00 Uhr – 14.00 Uhr

Gemeinsames Mittagessen

13.30 Uhr – 15.00 Uhr

Sie steuern die Entscheidung – nicht die Anderen!

> Grundstrategien der Manipulation – typische Absichten von Manipulatoren

> Sie können es nicht allen recht machen: Mit unterschiedlichen Erwartungen von Vorgesetzten und Mitarbeitern umgehen

> Mit Besserwissern, Intriganten und Schwarzsehern souverän umgehen

> Psychologische Spielchen aufdecken: Manipulationsversuche erkennen und für sich nutzen

> Welche Entscheidung ist die Richtige? – Bei hitzigen Diskussionen einen kühlen Kopf bewahren

Die Teilnehmer erhalten u.a.:

+ **S&P Leitfaden:** Sicherer Umgang mit Manipulationen

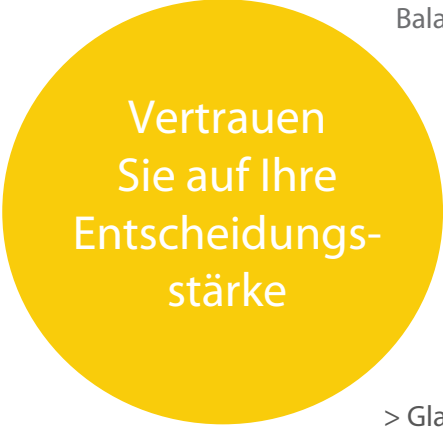
+ **S&P Checkliste:** Die 7 größten Entscheidungsfallen

Strategien für
wichtige
Entscheidungs-
Prozesse

Lassen
Sie sich
nicht
verunsichern

Programm

15.30 Uhr - 17.30 Uhr **Entscheidungen kommunizieren und verteidigen**



Vertrauen
Sie auf Ihre
Entscheidungs-
stärke

- > Richtige Entscheidungen müssen sich nicht immer gut anfühlen:
Balance zwischen Kopf und Bauchentscheidungen
- > Selbstbewusst auftreten – Entscheidungen durch effektive
Kommunikation erfolgreich vermitteln
- > Schwerwiegende Entscheidungen gut verkaufen:
Richtig argumentieren und überzeugen
- > Vorwürfe und Angriffe aktiv entschärfen – Professionell mit
Negativreaktionen umgehen
- > Glaubwürdig bleiben! - Der richtige Umgang mit Fehlentscheidungen

Die Teilnehmer erhalten u.a.:

+ **S&P-Test:** „Eigene Kommunikationsstärken einschätzen“

+ **S&P Leitfaden:** „Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen“

Ab 17.30 Uhr **Offene Gesprächsrunde**

Referenten



Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.

Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolgelösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Sandra Westphalen

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Westphalen berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation.

Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Reiner Schon

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Reiner Schon ist als langjähriger Trainer und Coach für mittelständische Unternehmen sowie Finanzdienstleister tätig.

Zu seinen Schwerpunkten zählen die Konflikt- und Teammoderation sowie die Gesprächs- und Verhandlungsführung in anspruchsvollen Situationen.

Er begleitet Team- und Veränderungsprozesse in Unternehmen.

Das S&P Team betreut aktuell folgende **Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:**

- > Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- > Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- > Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- > Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- > Aufbau von Hochleistungs-Teams
- > Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- > Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- > Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- > 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

Leistungsangebot von Schulz & Partner

- > Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität
- > Ratingberatung
- > Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken
- > Beteiligungs- und Finanzierungsberatung
- > Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management
- > Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen
- > Nachfolgelösungen
- > Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

Ihr Vorsprung in der Praxis



Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

- > **Liquiditäts- und Finanzplanung**
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z
- > **Bilanz-Wissen Kompakt**
Bilanzen lesen, verstehen und steuern
- > **Planung – Controlling – Steuerung**
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens
- > **Mit Motivation zu Spitzenleistungen**
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen!
- > **Kompaktkurs Word, Excel & Co.**
Die wichtigsten Funktionen für Anwender und Entscheider

Entscheidungskompetenz für Führungskräfte

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt. Produkt-Nr. E10

Es gelten unsere AGB's, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.




Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> 12.09.2017 <input type="radio"/> Hamburg <input type="radio"/> München | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine |
| <input type="checkbox"/> 26.10.2017 <input type="radio"/> Frankfurt <input type="radio"/> Köln | |
| <input type="checkbox"/> 02.11.2017 <input type="radio"/> Leipzig <input type="radio"/> Frankfurt | <input type="checkbox"/> Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt.
<i>(Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages).</i> |

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

- | | | | |
|---|---|--|--|
| <input type="checkbox"/> Empfehlung | <input type="checkbox"/> Internet | <input type="checkbox"/> Newsletter | <input type="checkbox"/> Seminarportal |
| <input type="checkbox"/> Telefon / Persönlicher Kontakt | <input type="checkbox"/> Persönliches Anschreiben | | |
| <input type="checkbox"/> ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei) |  | Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass. | |

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift

Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!