S&P Unternehmerforum ist ein zertifizierter Weiterbildungsträger nach AZAV und DIN EN ISO 9001 : 2008.
Wir erfüllen die Qualitäts-Anforderungen des ESF.

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Souverän entscheiden – besser führen

Mit den richtigen Methoden effektiv und sicher entscheiden.

> Sie tragen viel Verantwortung im Alltag ?

> Sie müssen oftmals unter Druck entscheiden, Probleme erkennen, Lösungen liefern?

> Wie können Sie andere durch die richtige Kommunikation von Ihren Entscheidungen überzeugen ?

> Was ist Manipulation? Wie gehen Sie richtig damit um ? Wie wehren Sie Manipulationsversuche erfolgreich ab ?

> Welche Stellschrauben gibt es, um in komplexen Situationen sicher zu entscheiden ?

Zielgruppe:

Führungskräfte, Manager, Selbstständige, Geschäftsführer und alle, die in ihrer Entscheidungsfindung sicherer und schneller werden wollen.

Ihr Nutzen:

In 4 Schritten souverän entscheiden und kommunizieren

Manipulationen leichter erkennen und gezielt abwehren

In schwierigen Situationen richtig entscheiden und Verantwortung übernehmen

Entscheiden Sie sich !

Ihr Vorsprung:

Jeder Teilnehmer erhält mit dem Seminar folgende S&P-Produkte:

+ S&P Test: Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten?
+ Checkliste: Die 7 effektivsten Techniken zur Entscheidungs-findung
+ S&P Leitfaden: Sicherer Umgang mit Manipulationen
+ Checkliste: Die 7 größten Entscheidungsfallen
+ S&P Leitfaden: Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen
+ S&P Test : Eigene Kommunikations-Stärken einschätzen

Termine:

23.10.2014
Frankfurt am Main

13.11.2014
Berlin

24.03.2015
München

07.05.2015
Berlin

Service

089/452 429 70-100

Preis:

590,- €
Zzgl. 19% MwSt.

Im Preis enthalten:
Teilnehmerunterlagen als PDF, 3-Gänge-Menü, Kaffee, Tee, Erfrischungsgetränke und Snacks in den Pausen

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Programm

09.15 Uhr **Begrüßung**
Kaffee und Getränke

09.30 Uhr – 11.00 Uhr

In vier Schritten souverän entscheiden und kommunizieren

7 größten Fallen

> Ich oder Wir ? Erfolgreich entscheiden - allein und im Team

> Erwartungen von Vorgesetzten und Mitarbeitern - Zielkonflikte erfolgreich lösen

> Angst vor Fehlern: Der richtige Umgang mit Fehlern ist keine Kunst!

> Entscheidungen durch effektive Kommunikation überzeugend vermitteln

Die Teilnehmer erhalten

S&P Leitfaden: „In vier Schritten entscheiden und kommunizieren“

S&P-Test: „Kennen Sie Ihr Entscheidungsverhalten ?“

S&P-Führungscheckliste: „Die 7 effektivsten Techniken zur Entscheidungsfindung“

11.00 Uhr – 11.30 Uhr **Diskussion und Erfahrungsaustausch**

11.30 Uhr – 15.30 Uhr

Manipulationen leichter erkennen und gezielt abwehren

Strategien für sicheres Entscheiden

> Die 4 Grundstrategien der Manipulation – welche Absicht verfolgt der Manipulator ?

> Emotionen, falschen Fährten und Blockaden souverän begegnen

> Psychologische Mechanismen und Techniken verstehen und gezielt nutzen

> Im Verhandlungspoker einen klaren Kopf bewahren

> Praxisfälle zu den häufigsten Manipulationsversuchen

Die Teilnehmer erhalten konkrete Vorschläge, welche Handlungsmöglichkeiten ihnen offen stehen, wie sie Grenzen wahren und Herr der Lage bleiben.

13.00 Uhr – 14.00 Uhr **Gemeinsames Mittagessen**

Programm

15.30 Uhr - 16.00 Uhr **Diskussion und Erfahrungsaustausch**

16.00 Uhr - 17.30 Uhr **In schwierigen Situationen richtig entscheiden und Verantwortung übernehmen**

Entscheidungs-blockaden erfolgreich lösen

> Entschieden vorgehen und treffsicher entscheiden – vor allem, wenn es schnell gehen muss

> Typische Entscheidungsfallen vermeiden oder gezielt auflösen

> Sichere Beurteilung der Tragweite von Entscheidungen

> Selbstbewusstes Auftreten – das A und O überzeugender Kommunikation

Es werden ausgewählte Praxisfälle besprochen. Die Teilnehmer erhalten Lösungsvorschläge für erfolgreiche Verhandlungen in schwierigen Situationen.

S&P-Checkliste: „Die 7 größten Entscheidungsfallen"

S&P-Test: „Eigene Kommunikationsstärken einschätzen"

S&P Leitfaden: „Erfolgreich Verhandeln in schwierigen Situationen"

Ab 17.30 Uhr **Offene Gesprächsrunde**

Referenten

Achim Schulz

Geschäftsführer Schulz & Partner GmbH

Herr Achim Schulz gründete Schulz & Partner 2007. Er berät seit 22 Jahren mittelständische Unternehmen und Banken.

Zu seinen Branchen-Schwerpunkten zählen Anlagenbau, Automotive, Banken, Finanzdienstleister, Gesundheitswesen, Handel sowie Non-Profit-Organisationen.
Er berät Unternehmen in Umbruch- und Veränderungssituationen, bei Nachfolge-Lösungen sowie in Team-Entwicklungsprozessen.

Sandra Blomeyer

Fachbereich Teamentwicklung

Frau Sandra Blomeyer berät Unternehmen, Krankenhäuser, Hochschulen und Verwaltungen in den Bereichen Persönlichkeit und Kommunikation, Team- und Führungskräfteentwicklung sowie Rhetorik, Moderation und Präsentation. Aufgrund ihrer langjährigen Erfahrung als Führungskraft vermittelt sie Inhalte aus der Praxis für die Praxis.

Thomas Burkhard

Fachbereich Teamentwicklung

Herr Thomas Burkhard ist als langjähriger Trainer und Coach für mittelständische Unternehmen sowie Finanzdienstleister tätig.

Zu seinen Schwerpunkten zählen Konflikt- und Diskursmoderation sowie die Gesprächs- und Verhandlungsführung in anspruchsvollen Situationen.

Er begleitet Team- und Veränderungsprozesse in Unternehmen.

Das S&P Team betreut aktuell folgende Umsetzungsprojekte bei Unternehmen:

- Führungs-System für Mitarbeitergespräche und Zielvereinbarungen
- Führen und Kommunikation für Projekt- und Teamleiter
- Selbst- und Zeitmanagement für Teamleiter und Mitarbeiter
- Konfliktmanagement in Projekten und Teams
- Aufbau von Hochleistungs-Teams
- Arbeits- und Entscheidungsprozesse in Teams effizient gestalten
- Nachfolge und Generationenwechsel erfolgreich umsetzen
- Erfolgreich im Vertrieb: Sales Training und Preismanagement
- 360 Grad-Feedback im Unternehmen aufbauen

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Leistungsangebot von Schulz & Partner

> Optimierungsprogramme zur Steigerung der Liquidität

> Ratingberatung

> Vertriebssteigerungs-Programme für Mittelstand und Banken

> Beteiligungs- und Finanzierungsberatung

> Operative Umsetzungsbegleitung und Interim-Management

> Erstellen von Firmen- und Unternehmensbewertungen

> Nachfolgelösungen

> Restrukturierungs- und Sanierungsgutachten

Ihr Vorsprung in der Praxis

S & P Vorsprung
Seminare & Inhouse-Trainings

S & P Produkte
für den **Mittelstand**

S & P Produkte
für die **Nachfolge**

S & P Produkte
für **Banken**

Gerne informieren wir Sie über weitere Seminare und Inhouse-Trainings. Sie erreichen uns auch über www.sp-unternehmerforum.de

Teilnehmer haben auch folgende Seminare gebucht:

> Liquiditäts- und Finanzplanung
Liquiditäts- und Finanzplanung von A bis Z

> Bilanz-Wissen Kompakt
Bilanzen lesen, verstehen und steuern

> Planung – Controlling – Steuerung
Von der Planung über die BWA bis zur erfolgreichen Steuerung des Unternehmens

> Mit Motivation zu Spitzenleistungen
Richtig motivieren und Ziele sicher erreichen !

> Kompaktkurs Word, Excel & Co.
Die wichtigsten Funktionen für Anwender und Entscheider

Antwortfax
089 452 429 70 299

S & P Unternehmerforum
Seminare - Inhouse-Trainings

Souverän entscheiden – besser führen

Seminarpreis: 590,- € zzgl. 19 % MwSt.
Es gelten unsere AGB´s, welche Sie unter www.sp-unternehmerforum.de einsehen können.

ESF Chancen fördern

Förderung möglich! Teilnehmer aus fast allen Bundesländern können sich vom Europäischen Sozialfonds fördern lassen. Die Fördervoraussetzungen finden Sie auf unserer Förder-Landkarte unter www.sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/

Ja, ich nehme am folgenden Seminar teil (bitte auswählen):

- ☐ 23.10.2014 Frankfurt am Main
- ☐ 13.11.2014 Berlin
- ☐ 24.03.2015 München
- ☐ 07.05.2015 Berlin

☐ Nein, ich kann leider nicht teilnehmen. Bitte informieren Sie mich über weitere Veranstaltungstermine

☐ Bitte übersenden Sie uns die Vortragsunterlagen als PDF-Version gegen eine Schutzgebühr von 290,00 € zzgl. MwSt.
(Versand der Unterlagen erfolgt nach Eingang der Zahlung und Stattfinden des ersten Seminartages).

Wie sind Sie auf uns aufmerksam geworden? Vielen Dank für Ihre Auskunft.

☐ Empfehlung ☐ Internet ☐ Newsletter ☐ Seminarportal

☐ Telefon / Persönlicher Kontakt ☐ Persönliches Anschreiben

☐ ESF-Förderung ist beantragt
(Bitte legen Sie eine Kopie des Antrages bei)

Bei Anmeldung eines 2. Teilnehmers erhalten Sie jeweils 10% Preisnachlass.

Name und Position im Unternehmen

Name und Position im Unternehmen

Unternehmen

Anzahl der Beschäftigten

Straße, PLZ / Ort

Telefon

Telefax

E-Mail

Datum / Unterschrift
Diese Anmeldung wird durch meine Unterschrift verbindlich!

Service
089/452 429 70-100